



CLINICA EMPRESARIA



**DIAGNOSTICAR Y SUPERAR OBSTÁCULOS
PARA CONSOLIDAR EL CRECIMIENTO DE PYMES**



**Grupalli
& Asociados**

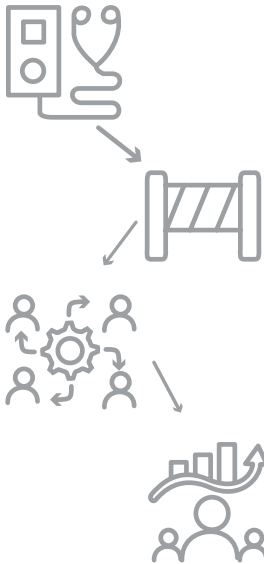


Módulo 1

Diagnóstico Liderazgo a mandos medios 4 fuerzas dinámicas en acción para crecer y desarrollar PYMES

4 talleres para pequeños grupos (1 semanal)

Modalidad: Presencial / A distancia



DIAGNÓSTICO EMPRESARIO

Su estructura, funcionamiento, capacidades y limitaciones.

LIDERAZGO DE MANDOS MEDIOS

Organizar delegación exitosa en un equipo de mandos medios, asegurando alineamiento a resultados y control de desempeño.

4 FUERZAS DINÁMICAS EN ACCIÓN

Flujos comerciales, productivos, de información y económicos.

Cuellos de botella a identificar y resolver a corto plazo.



Incluye material de consulta impreso en la modalidad presencial o digital en la modalidad a distancia.



Incluye servicio de coffee break en la modalidad presencial.

Casos

Empresas que implementaron cambios exitosos.

Testimonios

De empresarios que realizaron mejoras significativas en su empresa y generaron resultados exitosos.

Nuevas tecnologías

Gestión administrativa, diseñar procesos y documentarlos, automatizaciones en conversaciones por whatsapp, encuestas de satisfacción, etc.

Ejercicios prácticos

Para diagnosticar empresas, para diseñar puestos de trabajo, para describir tareas paso a paso.

Red de relaciones

Eventos para compartir experiencias, información y negocios entre empresarios participantes.

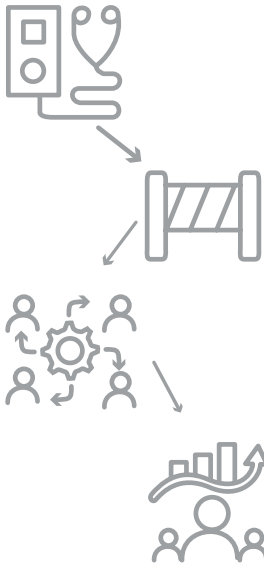


Módulo 2

Diseñar un plan de acción Organizar y dirigir su implementación Controlar y medir resultados para crecer y desarrollar PYMES

4 talleres para pequeños grupos (1 semanal)

Modalidad: Presencial / A distancia



DISEÑAR UN PLAN DE ACCIÓN

A partir de cuellos de botella identificados

ORGANIZAR Y DIRIGIR SU IMPLEMENTACIÓN

Equipo, agendas, recursos, plazos, supervisión, métricas de control, reuniones de coordinación.

CONTROLAR Y MEDIR RESULTADOS

De acuerdo a las métricas de control identificar desvíos, positivos o negativos, aprender de las diferencias, aplicar mejoras, premiar el buen desempeño.



Incluye material de consulta impreso en la modalidad presencial o digital en la modalidad a distancia.



Incluye servicio de coffee break en la modalidad presencial.

Casos

Empresas que implementaron cambios exitosos.

Testimonios

De empresarios que realizaron mejoras significativas en su empresa y generaron resultados exitosos.

Nuevas tecnologías

Gestión administrativa, diseñar procesos y documentarlos, automatizaciones en conversaciones por whatsapp, encuestas de satisfacción, etc.

Ejercicios prácticos

Para diagnosticar empresas, para diseñar puestos de trabajo, para describir tareas paso a paso.

Red de relaciones

Eventos para compartir experiencias, información y negocios entre empresarios participantes.



CLINICA EMPRESARIA

LLAVE EN MANO

Sistema de venta automatizada por whatsapp

2 cursos de 3 hs. c/u

1 Licencia Kommo en prueba gratuita

Página de prueba web en paratucumanos.com.ar

Modalidad: Presencial / A distancia

DÍA 1

El cliente en el mercado digital, tendencias

La comunicación digital para captar pre-contactos

La atención a pre-contactos automatizada por medio de sistemas de embudos de ventas

CRM conversacional como herramienta

5 automatizaciones iniciales

DÍA 2

1. Creación de la cuenta Kommo de prueba
2. Parametrizaciones iniciales
3. Mi primer bot de prueba
4. Ejercicios prácticos



Incluye material de consulta impreso en la modalidad presencial o digital en la modalidad a distancia.



Incluye servicio de coffee break en la modalidad presencial.

FACILITAR A EMPRENDEDORES Y PEQUEÑAS ORGANIZACIONES LA GESTIÓN DE SUS VENTAS

AUMENTAR SIGNIFICATIVAMENTE LOS RESULTADOS COMERCIALES

IDENTIFICAR LOS PRINCIPALES OBSTACULOS DE LA GESTIÓN DE VENTAS POR WHATSAPP

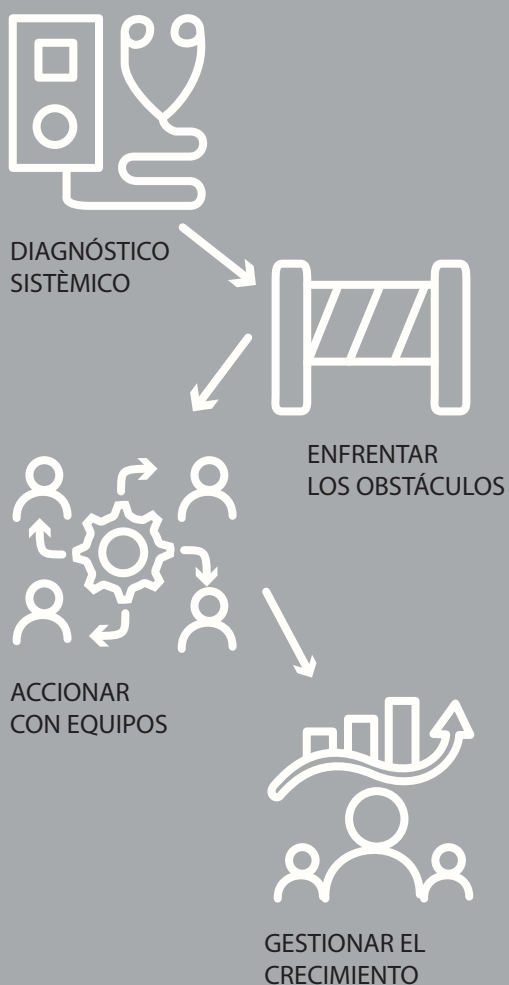
DISPONER DE UN MÉTODO CLARO, RÁPIDO, FACTIBLE PARA RESOLVERLO

IMPLEMENTAR EN 30 DÍAS UNA SOLUCIÓN LLAVE EN MANO

CRM01



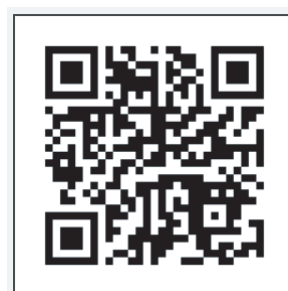
Capacitación a dirigentes y mandos medios responsables de áreas.
Red de servicios profesionales.
Implementación de tecnologías para la gestión administrativa, comercial y calidad



Marketing estratégico
Marketing digital
Gestión de la calidad
Liderazgo de equipos
Diseño organizacional
Recursos Humanos



CLINICA EMPRESARIA



clinicaempresaria.com.ar/web



**Grupalli
& Asociados**

Consultora Grupalli
Mendoza 654 - 6° Piso Of. 603
Edificio La Gaceta (4000) S.M. de Tucumán